

Grohe AG is Europe's largest and the world's leading single-brand manufacturer and supplier of sanitary fittings, holding roughly eight percent of the world market. As a global brand for sanitary products and systems, GROHE emphasises the perfect and individual water flow together with an extremely long durability of the products.

With its headquarters in Hemer and Düsseldorf, the company currently employs some 5,000 people worldwide, including 2,300 in Germany.

Für unsere Grohe Deutschland Vertriebs GmbH suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt die/ den

Gebietsleiter/in Planung Region Ostwestfalen, östl. Münsterland, Nordhessen



Ihre Aufgaben:

Sie sind für das Projektgeschäft in dem oben beschriebenen Gebiet verantwortlich, betreuen die entsprechenden Fachpartner und Objektkunden und verfolgen und gewinnen die regionalen Projekte und Bauvorhaben.

Sie stellen die festgelegten Umsatz- und Ertragsziele sicher, betreuen einen festen Kundenstamm mit dem Schwerpunkt Projektgeschäft und Planung.

Zudem sind Sie für die Gewinnung von Neukunden, Aquisition neuer Bauvorhaben sowie die Umsetzung regionaler Marketingmassnahmen verantwortlich.

Ihr Profil:

Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung als Ingenieur oder Techniker Fachbereich Versorgungstechnik/Sanitärtechnik (Meister) und mindestens drei Jahre Berufserfahrung. Generelle Kenntnisse der Sanitärbranche und des dreistufigen Vertriebswegs haben Sie ebenso wie Erfahrung mit Planungsbüros im Außendienst oder als Mitarbeiter im Planungsbüro. Außerdem gute Kenntnisse von erklärungsbedürftigen Produkten, Schwerpunkt Sanitär. Fundierte MS Office und CRM-System Kenntnisse setzen wir voraus.

Grohe Deutschland Vertriebs GmbH, Human Resources, Herr Andreas Steffen
Feldmühleplatz 15, 40545 Düsseldorf, Tel: +49 211 9130-3111,
E-Mail: andreas.steffen@grohe.com